

Développe ton modèle économique et la connaissance de ton client idéal

Parcours concourant au développement des compétences
Action de formation réalisée selon les articles L.6313-1 et 6313-2 du Code du travail

Formation
en présentiel
en Bretagne

Am, stram, gram, STOP ! Tes décisions d'entreprise ne se font pas par hasard. Appréhende ton modèle économique pour faire des choix d'entreprise en conscience. De la connaissance de ton client à la vente de ta prestation, tu sauras où tu veux aller et comment chaque décision joue sur le reste de ta stratégie.

Public

Entrepreneur.e ou personne proche de l'immatriculation.

Objectifs de la formation :

- Connaître et identifier son client idéal
- Comprendre et agir sur ton modèle économique

Programme de la journée/objectifs opérationnels :

- Présentation des modalités de la formation
- Identifier ce qui te différencie grâce à la force de ton Pourquoi = apprécier à sa juste valeur ta zone de génie
- Cibler et identifier les caractéristiques de ton client idéal
- Comprendre et t'approprier ton modèle économique d'une façon originale
- Apprendre à utiliser le storytelling pour vendre ta prestation à ton client idéal : vive la mise en pratique concrète !

Moyens et méthodes pédagogiques utilisés : questions/réponses, jeux de cartes, diaporama, brainstorming et échanges.
Méthode active, interrogative, expositive et démonstrative.

Ressources pédagogiques : le stagiaire aura accès à un espace en ligne où il retrouvera tous les supports et outils donnés lors de la formation.

Modalités d'évaluation :

- Un roue de l'entrepreneur pour s'auto-évaluer à compléter en début et fin de formation
- La complétude du modèle économique et de la carte de l'empathie
- Un questionnaire de satisfaction à chaud et à froid (3 mois après)
- Un entretien téléphonique de 30 min un mois après la formation.

Un **certificat de réalisation de formation** te sera transmis suite à la formation.

Je suis à ton écoute pour échanger sur tes besoins d'adaptation et/ou de compensation liés à ta situation de handicap.



7 heures



**750 euros
la journée
net de TVA**



**en individuel
ou en collectif**

Financement possible

Pré-requis : avoir un projet entrepreneurial ou une entreprise

Dates, délais d'accès : entrée possible toute l'année - délai d'accès de 4 semaines en inter ou intra-entreprises.

Modalités d'accès : un RDV de 30 minutes est proposé pour recueillir tes besoins et te proposer un déroulé de formation adapté.

**Réserve-le ici ou au
06,81,90,03,10**



Charline Dufief Dossou
Formatrice, coordinatrice
pédagogique et référente
handicap



Je m'adapte à chacun pour que chaque stagiaire évolue à son rythme et en confiance. Je te propose une formation complète, bienveillante et interactive.



Charline Dufief Dossou
06 81 90 03 10 - contact@charlinedossou.com
SIRET 94783697900015
Numéro d'activité N°53561018656 auprès de région Bretagne.
Ce document ne vaut pas agrément de l'Etat