

# Développe ton modèle économique et la connaissance de ton client idéal

Parcours concourant au développement des compétences  
Action de formation réalisée selon les articles L.6313-1 et 6313-2 du Code du travail

Am, stram, gram, STOP ! Tes décisions d'entreprise ne se font pas par hasard. Appréhende ton modèle économique pour faire des choix d'entreprise en conscience. De la connaissance de ton client à la vente de ta prestation, tu sauras où tu veux aller et comment chaque décision joue sur le reste de ta stratégie.

## Public

Entrepreneur.e ou personne proche de l'immatriculation.

## Objectifs de la formation :

- Connaître et identifier son client idéal
- Comprendre et agir sur ton modèle économique

## Programme de la journée :

- Présentation des modalités de la formation, tour de table
- Identifier ta proposition de valeur grâce à la force de ton Pourquoi = apprécier à sa juste valeur ta zone de génie
- Cibler et identifier les caractéristiques ton client idéal
- Comprendre et t'approprier ton modèle économique d'une façon originale à partir de ton client idéal et brainstormer avec le groupe (vive la force du collectif)
- Identifier tes forces et tes faiblesses grâce à l'outil SWOT/FFOM
- Apprendre à utiliser le storytelling pour vendre ta prestation à ton client idéal : vive la mise en pratique concrète

**Moyens et méthodes pédagogiques utilisés :** questions/réponses, jeux de cartes, diaporama, exercices de mises en situation, brainstorming et échanges.


Méthode active, interrogative, expositive et démonstrative.

**Ressources pédagogiques :** le stagiaire aura accès à un espace en ligne où il retrouvera tous les supports et outils donnés lors de la formation.

## Modalités d'évaluation :

- Un roue de l'entrepreneur pour s'auto-évaluer à compléter en début et fin de formation
- La complétude du modèle économique et de la carte de l'empathie
- Un questionnaire de satisfaction à chaud et à froid (3 mois après)
- Un entretien téléphonique de 30 min un mois après la formation.

Un **certificat de réalisation de formation** te sera transmis suite à la formation.

 Je suis à ton écoute pour échanger sur tes besoins d'adaptation et/ou de compensation liés à ta situation de handicap.

Formation  
en présentiel  
en Bretagne



**7 heures  
sur 1 journée**



**380 euros  
la journée  
net de TVA**



**de 3 à 8  
personnes**

## Financement possible

**Pré-requis :** avoir un projet entrepreneurial ou une entreprise

**Dates, délais d'accès :** entrée possible toute l'année - délai d'accès de 4 à 6 semaines en inter ou intra-entreprises.

**Modalités d'accès :** un RDV de 30 minutes est proposé pour recueillir tes besoins et te proposer un déroulé de formation adapté.

Réserve-le ici ou au  
**07.56.93.37.87**



## Charline Dossou

Formatrice, coordinatrice pédagogique et référente handicap



Je m'adapte à chacun pour que chaque stagiaire évolue à son rythme et en confiance. Je te propose une formation complète, bienveillante et interactive.



Charline Dossou  
07 56 93 37 87 - contact@charlinedossou.com  
SIRET 94783697900015  
Numéro d'activité N°53561018656 auprès de région Bretagne.  
Ce document ne vaut pas agrément de l'Etat